ORDINE DEGLI AVVOCATI DI MILANO

FONDAZIONE FORENSE DI MILANO



06-13-20 NOVEMBRE 2025 **ORE 14.00-18.00**

Webinar ZOOM

COME CREARE RELAZIONI EFFICACI

Con il cliente, con il collega di controparte e con il magistrato in udienza

Premessa

Le relazioni sono un'arte che si struttura e consolida nell'arco di una vita e che ci conduce verso una formula di continuo apprendimento in quello che è lo scambio del prendere e del ricevere.
Saper creare relazioni richiede consapevolezza ma anche competenze da leader o semplicemente di persone emozionalmente competenti. È un'arte che si basa sull'ascolto di se stessi ancora prima che degli altri. Questo corso combina pratiche di auto-osservazione interna con strumenti che potenziano la capacità di osservazione esterna, elementi di auto indagine, basata sull'ascolto di se stessi, con tecniche che potenziano l'ascolto degli altri, strumenti di auto-consapevolezza emozionale per sviluppare la competenza emotiva, basata sul riconoscimento e comprensione delle emozioni altrui, strumenti di auto-analisi dei propri conflitti con la capacità di lettura dei conflitti altrui.

Obiettivo

Saper creare velocemente relazioni efficaci e costruttive

Destinatari

Il Corso è rivolto agli iscritti all'Ordine degli Avvocati e a tutti coloro che, indipendentemente dalla formazione, siano interessati ad apprendere la capacità di costruire relazioni

Relatrici

Avv. Tiziana Fragomeni, Avvocato negoziatore, esperta in ADR -metodologie alternative alla causa e al processo- che utilizza nel proprio lavoro per aiutare i suoi clienti a raggiungere accordi soddisfacenti senza giungere in Tribunale.
Si dedica da anni all'insegnamento della gestione costruttiva dei conflitti della negoziazione, stravolgendo il paradigma di partenza, fondato sulla contrapposizione, per trasformare il conflitto in una sfida e in uno strumento di conoscenza di se stessi. È responsabile scientifico dell'Associazione enne.zero, dove progetta e conduce ogni mese laboratori sul tema del conflitto, negoziazione, dinamiche relazionali e strumenti di auto-conoscenza.
Autrice di testi in materia di mediazione e conflitto

Avv. MariaGrazia Monegat, Presidente ADGI - Sezione Milano, Foro di Milano

L'evento verrà trasmesso in modalità webinar.
Gli iscritti al Corso riceveranno, tramite email, le istruzioni per il collegamento.

Evento a pagamento, organizzato dall'Ordine attraverso la Fondazione Forense, nell'ambito del programma di formazione continua per gli Avvocati.

La partecipazione all'evento consente l'attribuzione di **n. 6 crediti formativi di cui n. 1 in materia obbligatoria** per l'intero percorso.

Le iscrizioni, che prevedono il pagamento della quota di partecipazione di **€ 120,00,** devono essere effettuate da **Sfera** cliccando **qui.**

PRIMO MODULO - 06 NOVEMBRE 2025 ORE 14.00-18.00
Sviluppare la presenza
Il pensiero circolare

SECONDO MODULO - 13 NOVEMBRE 2025 ORE 14.00-18.00
Come riconoscere il “sistema operativo” del nostro interlocutore
Come individuare e seguire le “tracce di pollicino” lasciate dal nostro interlocutore

TERZO MODULO - 20 NOVEMBRE 2025 ORE 14.00-18.00
Come individuare i bisogni
Come creare fiducia
Lezione di deontologia